

# FICHE PRODUIT BAC +5

## Manager de la Stratégie Commerciale



Certification professionnelle Manager de la Stratégie Commerciale - reconnue par l'Etat niveau 7 inscrit au RNCP, en partenariat avec AIPF déployant la marque **IDRAC BUSINESS SCHOOL**. Certification professionnelle Manager de la stratégie commerciale enregistrée au RNCP sous le numéro 40591 code NSF 310 et 312 par décision de France Compétences du 30 avril 2025, pour une durée de 5 ans.

### RENTRÉE

Octobre 2026

### LIEU

Campus de la CCI du Cher  
8/10 rue Michel Marest 18000  
BOURGES

### PRÉREQUIS

Être titulaire d'un niveau bac+3 ou  
d'une certification professionnelle de  
niveau 6 de préférence en commerce  
ou en marketing

### TAUX 2024

Taux de satisfaction Campus 

69%

Taux de satisfaction mastère 

67%

### OBJECTIFS

- » Concevoir et piloter la stratégie commerciale de l'entreprise
- » Gérer l'intégralité de la relation client
- » Intégrer la RSE et conduire les transitions écologiques et digitales de l'avant à l'après-vente
- » Devenir un manager 4.0 répondant aux défis de transformation des entreprises et de l'intégration des outils numériques dans la stratégie commerciale

### COMPÉTENCES VISÉES

- » Élaboration de la stratégie commerciale
- » Développer l'activité commerciale de l'entreprise
- » Optimiser la performance commerciale et l'expérience client
- » Manager les équipes et les projets
- » Développer son réseau professionnel

### MÉTIERS VISÉS

- » Ingénieur d'affaires / Responsable commercial
- » Business manager / Sales manager
- » Export manager
- » Manager d'activité
- » Consultant en développement commercial
- » Directeur des ventes / Relation clients
- » Directeur commercial / marketing
- » Chef de projet

## ACCESSIBILITÉ HANDICAP

L'établissement étudie au cas par cas les besoins spécifiques des candidats afin de mobiliser les moyens nécessaires pour compenser les conséquences d'un handicap. Contactez notre référente handicap en amont de votre formation.



**Nathalie BONNARD**  
nathalie.bonnard@cher.cci.fr  
02 48 67 55 55

## TARIFS

Parcours par apprentissage ou contrat de professionnalisation : formation financée par l'entreprise et rémunérée

## CONTACTS

**Gwenaëlle CAVELIER**  
Organisation des sélections et des enseignements  
gwenaëlle.cavelier@cher.cci.fr  
02 48 67 80 62

**Romain GRESSIN**  
Responsable pédagogique  
romain.gressin@cher.cci.fr  
02 48 67 55 59 ou 07 65 18 17 48

**Sabrina TINEL**  
Responsable commercialisation et placement entreprises  
sabrina.tinel@cher.cci.fr  
06 51 80 50 15

## DURÉE

- » Alternance périodes école et périodes entreprise
- » 810h académique sur 2 ans

## MODALITÉS D'ACCÈS

- » Etape 1 : Dossier de candidature
- » Etape 2 : Tests
  - Tests d'évaluation
  - Un entretien de motivation
- » Etape 3 : Classement des candidats
  - Admis sur liste principale
  - Admis sur liste d'attente
  - Candidature non retenue

### » Etape 4 : Sélections

Les sélections sont organisées de décembre à septembre. Les candidats reçoivent une réponse dans les 10 jours après les sélections.

## PÉDAGOGIE & MOYENS

La formation alterne les périodes dédiées aux enseignements académiques et celles effectuées dans l'entreprise d'accueil de l'apprenti.

Les cours sont animés par des intervenants professionnels, en poste, issus du domaine commercial.

Chaque cours est également associé à des travaux dirigés qui se déroulent sous forme de projet. L'objectif est de permettre à chaque étudiant de mettre directement en application les méthodes acquises.

## PROGRAMME

- » Accessible et téléchargeable sur le site internet **estacom.fr**

## MODALITÉS D'ÉVALUATION

- » Partiels, études de cas, mises en situation, challenges, oraux, dossiers
- » Mémoire + soutenance